

ActivoBank (Taguspark)

Direção de Gestão de Clientes

Gestão Personalizada

Imaginas-te a trabalhar numa empresa líder na transformação do negócio bancário em Portugal? Se tens essa ambição, esta oportunidade é para ti.

Missão da Direção de Gestão de Clientes (Gestão Personalizada):

- Implementar e gerir a ação comercial, essencialmente através do canal telefónico, garantindo a captação, retenção e acompanhamento dos Clientes;
- Promover o aumento de detenção de produtos e serviços financeiros e, em geral, a satisfação de todas as necessidades financeiras dos Clientes.

O que esperamos de ti:

- Interesse em efetuar um estágio profissional no ActivoBank;
- Formação superior em Gestão, Economia ou Finanças;
- Gosto por mercados financeiros e produtos de investimento;
- Domínio do inglês falado e escrito;
- Capacidade de inovação e apetência por novas tecnologias;
- Sentido crítico, capacidade de análise e resolução de problemas;
- Autonomia, organização e nível de rigor elevado;
- Espírito de equipa e competências de comunicação.

Eis o que propomos:

- Desafios que te vão permitir crescer;
- Uma equipa constituída por profissionais com um *know how* robusto;
- Acompanhamento personalizado de um Gestor de Recursos Humanos, lado a lado contigo;
- Comprometemo-nos a valorizar o teu talento e investir no teu desenvolvimento.

Para esclarecimentos gerais sobre oportunidades e candidaturas, contacta-nos através do email recrutamento@millenniumbcp.pt.

Candidata-te!